

A Corteva közzétette a 2021-es második negyedévi és első féléves eredményeit, az egész évre vonatkozóan pedig megemelte a várakozásait

WILMINGTON, Del., 2021. augusztus 5. - A Corteva, Inc. (NYSE: CTV) („Corteva” vagy „Vállalat”) a 2021. június 30 -án zárult második negyedév és hat hónap pénzügyi eredményeiről számolt be.

2021 második negyedévi eredmények áttekintése

	Értékesítés nettó árbevétele	Folyamatos működési eredmény (adózás után)	EPS részvényenkénti eredmény
GAAP <small>Általánosan elfogadott számviteli elvek</small> 2020. II. negyedévéhez képest	\$5.6B +8%	\$1.02B +33%	\$1.37 +36%
Nem a GAAP szerint 2020. II. negyedévéhez képest	Organikus árbevétel ¹ \$5.5B +6%	Működési EBITDA ¹ \$1.46B +18%	Működési EPS ¹ \$1.40 +11%

2021 első félév eredményeinek áttekintése

	Értékesítés nettó árbevétele	Folyamatos működési eredmény (adózás után)	EPS részvényenkénti eredmény
GAAP <small>Általánosan elfogadott számviteli elvek</small> 2020. I. félévéhez képest	\$9.8B +7%	\$1.63B +56%	\$2.18 + 59%
Nem a GAAP szerint 2020. I. félévéhez képest	Organikus árbevétel ¹ \$9.7B +6%	Működési EBITDA ¹ \$2.37B +17%	Működési EPS ¹ \$2.19 + 18%

• 2021. első félévi legfontosabb események

- A nettó árbevétel 2021 első felében 7% -kal nőtt az előző évhez képest. Az organikus árbevétel¹ 6% -kal nőtt ebben az időszakban. Az eladott termékek mennyiségi- és ár növekedése, valamint az új termékek folyamatos bevezetése együtt globálisan erős teljesítményt tükröztek. Az organikus¹ árbevétel minden régióban nőtt, Latin-Amerikában kétszámjegyű növekedés történt.
- A növényvédelem nettó árbevétele 12% -kal, az organikus¹ árbevétel pedig 10% -kal nőtt az első félévben. Az új

termékek értékesítése körülbelül 260 millió dollárral nőtt 2020 első feléhez képest.

- A vetőmag nettó árbevétele 5% -kal, az organikus¹ árbevétel pedig 4% -kal nőtt az előző évhez képest. A nyereséget a latin -amerikai erőteljes kukoricaértékesítés, a megnövekedett észak -amerikai³ ültetett terület és az Enlist E3™² szójabab bevezetése eredményezte. A kukorica ára világszerte 3% -kal emelkedett.
- A GAAP szerinti nyereség és részvényenkénti eredménye (EPS) 1,6 milliárd dollár, illetve részvényenként 2,18 dollár volt a folytatatólagos működésből származóan, 2021 első felében.

- Az erős ár teljesítmény és mennyiségi növekedés mindkét szegmensben a működési EBITDA¹ 17% -os javulását, eredményezte, az előző év azonos időszakához képest és így az EBITDA összesen 2,37 milliárd dollárra növekedett
- A Vállalat az első félévben továbbra is előmozdította a termelékenységét, ami részben ellensúlyozta a

folyamatban lévő, piac által vezérelt költséghatásokat.

- A menedzsment növelte a teljes 2021 -es év nettó árbevétel és eredmény várakozását⁴ és 15,2–15,4 milliárd dollár nettó árbevételre számít. A működési EBITDA¹-ja várhatóan 2,5 és 2,6 milliárd dollár között mozog.

1. Az organikus árbevétel, a működési EPS és a működési EBITDA nem GAAP-mérőszám. 2. Az Enlist E3[™] szójababot a Corteva Agriscience LLC és az MS Technologies[™] közösen fejlesztették ki. 3. Észak-Amerika alatt az Egyesült Államokat és Kanadát értve. Az EMEA magába foglalja Európát, a Közel-Keletet és Afrikát. 4. A Corteva nem tudja egyeztetni az előrejelzett nem GAAP szerinti pénzügyi mérőszámait a leginkább összehasonlítható amerikai GAAP szerinti pénzügyi mérőszámokkal, mert ésszerű bizonyossággal nem képes figyelembe venni/előrejelezni az ellenőrzésén kívül eső tételeket, amelyek jelentősek lehetnek.



„A Corteva 2021 első felében elért teljesítménye közvetlenül tükrözi az innovatív termékeink iránti erős és növekvő keresletet világszerte, képességünk, hogy beárazzuk az általunk kínált értékeket, működési rugalmasságunk, és azt, hogy dinamikus működési környezetben is képesek vagyunk a teljesítményre összpontosítani.

Ezen időszak során organikus¹ árbevétel növekedést és kétszámjegyű működési EBITDA¹ növekedést értünk el mind a vetőmag, mind a növényvédelem területén. Az első félévben körülbelül 750 millió dollárt visszaadtunk osztalékok és részvény - visszavásárlások révén; és befejeztük egymilliárd dolláros részvényvisszavásárlási programunk nagy részét. Tovább növeljük a részvényesek hozamát azáltal, hogy növeljük negyedéves osztalékunkat, és engedélyezzük az új, 1,5 milliárd dolláros részvényvisszavásárlási programot.

Globális szervezetünk teljes mértékben igazodik a prioritásainkhoz, és óriási lendületet hordoz, ezért megnöveljük az egész évre vonatkozó eredmény-várakozásunkat. Továbbra is elkötelezettek vagyunk a bevételek növekedésére és a termelékenységre irányuló kezdeményezések előmozdítása iránt, hogy jelentősen növeljük a nyereségességünket és úgy tekintünk 2021 -re, mint egy fontos gyorsulási pontra a Corteva útján.”

Jim Collins
Vezérigazgató

Összefoglaló

Az Enlist[™] technológia piaci növekedését felgyorsítja 2021 -re

- Az Enlist[™] piacrajutási kilátásait az amerikai szójabab terület körülbelül 35% -ára növelte 2021-ben.
- Az Enlist[™] technológia körülbelül 600 millió dolláros árbevételt ért el az első félévben- az Enlist E3^{™2} technológiát az amerikai szójabab terület körülbelül 35%-án alkalmazták
- Az Enlist[™] növényvédőszer az Egyesült Államokban több mint 100 millió dollár értékben került eladásra, amely 76% -kal magasabb, mint az előző évben.

Az új termékek piaci térnyerése növeli a lendületet az első félévben

- Az új és differenciált növényvédelemi termékportfólió világszerte folyamatos lendületet mutatott, 86 regisztrációs jóváhagyás történt az első félévben.
- Termékregisztrációs jóváhagyások a legfontosabb új növényvédő szerekben: Arylex[™] és Rinskor[™] gyomirtó szerek, mindegyik 12 országban engedélyezett; A Zorvec[™] gombaölő szer hét országban engedélyezett; és a Pyralax[™] rovarirtó szer két országban engedélyezett.
- Az új növényvédelemi regisztrációk 20 molekulára terjednek ki 38 országban, ami a Corteva új termékportfóliójának kiegyensúlyozottságát és sokféleségét mutatja.

A fegyelmezett teljesítmény globálisan erősíti a versenyelőnyöket

- A vállalat globális lábnyomának erőssége megnyilvánul a piaci részesedések növekedésében a legfontosabb piacokon, különösen Latin -Amerikában, Brazíliában, a

Safrinha kukoricában és Európában, a növényvédelemben.

- Az organikus¹ árbevétel 9% -kal nőtt világszerte 2020 első félévéhez képest - a kategória egyik legjobb technológiai portfóliójának és az előnyös piaci elérésnek köszönhetően.
- Megvalósult a megfelelő időben történő szállítás az ügyfelek részére, az időjárás és logisztikai kihívások ellenére az időszakban - ami tükrözi a vállalat termelési és globális ellátási láncának erejét és rugalmasságát.

Tőkeallokációs műveletek megerősítik elkötelezettségünket a részvényeseink iránti

- Bejelentett osztalékok és részvény visszavásárlások révén az első félévben körülbelül 750 millió dollárt térített vissza a részvényeseknek.
- 550 millió dollárnyi törzsrészt vásárolt vissza a vállalat az első félév során - majdnem befejezve az egymilliárd dolláros részvényvisszavásárlási programot.
- 7,7% -os osztaléknövekedést és új 1,5 milliárd dolláros részvényvisszavásárlási programot jelentett be a vállalat -ez tükrözi a törekvését a részvényesek tőkénének visszaadására.

A tudományalapú ÜHG-ok kibocsátásának csökkentésére irányuló célok iránti elkötelezettség megerősíti környezeti fenntarthatóság fókuszát

- A vállalat közzétette fenntarthatósági jelentését, amely tartalmazza az üvegházhatású gázok kibocsátásának (ÜHG) csökkentésére irányuló célkitűzéseit.
- Az ÜHG kibocsátásának csökkentésére irányuló célok erősítik Corteva azon szándékát, hogy a szénfelhasználásban hatékonyabb társasággá váljon.
- A fenntartható innováció, a termelési hatékonyság és a megújuló energiaforrásokra való áttérés ösztönzése

2021 második negyedévének összefoglalója

A 2021. június 30 -án zárult második negyedévben a nettó árbevétel 8% -kal nőtt az előző év azonos időszakához képest. Az organikus¹ árbevétel 6%-kal nőtt a legtöbb régióban.

A mennyiség 5% -kal nőtt az előző évhez képest, elsősorban az idei szezon dinamikájának és a megnövekedett szójabab területeknek köszönhetően Észak-Amerikában, valamint az új technológia folyamatos alkalmazásával mindkét szegmensben. Az új és differenciált növényvédőszeresek iránti kereslet kétszámjegyű nettó árbevétel növekedést eredményezett a szegmensben, az organikus¹ árbevétel 8%-kal nőtt.

A vetőmag nettó árbevétele 7% -kal nőtt a negyedévben, elsősorban az észak -amerikai nagyobb mennyiségnek köszönhetően³.

A helyi árak 1% -kal emelkedtek az előző évhez képest. Az Észak-Amerikán kívüli magasabb árak³ tükrözik az ár-érték arányú stratégia folyamatos végrehajtását.

A GAAP jövedelemadó utáni folytatólagos működésből származó bevétel 1,0 milliárd dollár volt 2021 második negyedévében. A második negyedéves működési EBITDA¹ 1,46 milliárd dollár volt, 18% -kal több, mint egy évvel korábban.

(millió dollárban értendő)	2021 II. né.	2020 II. né.	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Értékesítés nettó árbevétele	\$5,627	\$5,191	8%	6%
Észak-Amerika	\$3,842	\$3,566	8%	6%
EMEA ²	\$710	\$643	10%	4%
Dél-Amerika	\$588	\$515	14%	11%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$487	\$467	4%	--%

(millió dollárban értendő)	2021 I. félév	2020 I. félév	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Értékesítés nettó árbevétele	\$9,805	\$9,147	7%	6%
Észak-Amerika	\$5,585	\$5,331	5%	4%
EMEA ²	\$2,312	\$2,110	10%	5%
Dél-Amerika	\$1,106	\$949	17%	23%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$802	\$757	6%	3%

Növényvédelem, összefoglaló

A növényvédelem nettó árbevétele megközelítőleg 1,8 milliárd dollár volt 2021 második negyedévében, 2020 második negyedévének körülbelül 1,7 milliárd dollárjához képest. A növekedés oka az 5% -os mennyiségi növekedés, az árfolyamváltozások 4% -os kedvező hatása és a helyi árak 3% -os emelkedése.

A mennyiség növekedését az új termékek, köztük az Arylex™ gyomirtó és a Pyraxalt™ rovarirtó szerek folyamatos elterjedése indokolta, párosulva a korai kereslettel Latin -Amerikában, ami megközelítőleg 50 millió dollár árbevételt eredményezett a második negyedévben a harmadik negyedév helyett. Ezeket a forgalomnövekedéseket részben ellensúlyozta a hozzávetőleg 60 millió dolláros hatás, amelyet az a

döntésünk hozott, hogy fokozatosan megszüntetjük az alacsony árrésű termékeket.

A kedvező árfolyamhatásokat elsősorban az Euró okozta. A helyi árak növekedését az észak-amerikai stratégiai áremelések okozták, és világszerte erős ár teljesítmény társult hozzájuk.

A szegmens működési EBITDA-ja 370 millió dollár volt 2021 második negyedévében, 20% -kal több, mint 2020 második negyedévében. Az új termékekből származó forgalmi nyereség, az árak folyamatos változtatása, a termelékenység és az árfolyamváltozások kedvező hatásai több mint ellensúlyozták a magasabb bekerülési költségeket, beleértve a nyersanyag költségeket is. A szegmens működési EBITDA különbözete, több mint 130 bázisponttal javult az előző évhez képest.

(millió dollárban értendő)	2021 II. né.	2020 II. né.	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Észak-Amerika	\$738	\$663	11%	10%
EMEA	\$412	\$379	9%	- %
Dél-Amerika	\$354	\$309	15%	11%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$343	\$302	14%	9%
II. negyedévi növényvédelmi nettó árbevétel	\$1,847	\$1,653	12%	8%

A növényvédelem nettó árbevétele körülbelül 3,5 milliárd dollár volt 2021 első felében, szemben a 2020 első felében tapasztalt 3,2 milliárd dollárral. A növekedés oka a mennyiség 6% -os és a helyi árak 4% -os növekedése, a 3% -os kedvező árfolyam hatás, amelyet részben ellensúlyoz az 1% -os kedvezőtlen portfólióhatás.

A mennyiségi növekedést az új termékek, köztük az Arylex™ és az Enlist™ gyomirtó szerek és a Pyraxalt™ rovarirtó szerek folyamatos terjedése vezette. Ezeket a forgalomnövekedéseket részben ellensúlyozta a hozzávetőleg 130 millió dolláros hatás, amelyet az a döntésünk okozott, hogy fokozatosan megszüntetjük az alacsony árrésű termékeket.

A helyi árak növekedését elsősorban a Latin -Amerikában és Észak -Amerikában elért magasabb árak okozták. A kedvező árfolyamhatások elsősorban az Európából fakadóan, több mint ellensúlyozták a Brazil Real kedvezőtlen hatásait. A portfólió hatását az ázsiai és csendes-óceáni térség előző évi értékesítései okozták.

A szegmens működési EBITDA-ja 6921 millió dollár volt 2021 első felében, 26% -kal több, mint 2020 első felében. A kedvező termékportfólió, az új termékek folyamatos elterjedése, valamint a folyamatos költség optimalizálás és a termelékenységi intézkedések több mint ellensúlyozták a magasabb ráfordítási költségeket, beleértve a nyersanyagköltségeket is. A szegmens működési EBITDA nyereségessége, több mint 220 bázisponttal javult az előző évhez képest

(millió dollárban értendő)	2021 I. félév	2020 I. félév	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Észak-Amerika	\$1,271	\$1,138	12%	10%
EMEA	\$1,067	\$965	11%	4%
Dél-Amerika	\$598	\$527	13%	18%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$597	\$524	14%	11%
I. félévi növényvédelmi nettó árbevétel	\$3,533	\$3,154	12%	10%

Vetőmag, összefoglaló

A vetőmag nettó árbevétele körülbelül 3,8 milliárd dollár volt 2021 második negyedévében, szemben a 2020 második negyedévében mért 3,5 milliárd dollárral. A növekedés oka a mennyiség 4% -os és a helyi árak 1% -os növekedése, az árfolyamváltozások 2% -os kedvező hatása.

A magasabb mennyiségeket a tavalyi évhez képest kiegyensúlyozottabb szezon generálta Észak-Amerikában, valamint az észak-amerikai szójabab területének növekedése. Ezenkívül a Vállalat 80 millió dollár árbevételt ért el a második negyedévben, elsősorban a latin -amerikai kukorica iránti erős korai kereslet miatt. Ezt a növekedést elősegítette a kanadai repcenövekedés is, ami a szezon korai lezárását jelenti az egy évvel ezelőtti időszakhoz képest.

(millió dollárban értendő)	2021 II. né.	2020 II. né.	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Észak-America	\$3,104	\$2,903	7%	6%
EMEA	\$298	\$264	13%	9%
Dél-America	\$234	\$206	14%	10%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$144	\$165	(13)%	(16)%
II. negyedévi vetőmag nettó árbevétel	\$3,780	\$3,538	7%	5%

A vetőmag nettó árbevétele körülbelül 6,3 milliárd dollár volt 2021 első felében, szemben az egy évvel ezelőtti 6,0 milliárd dollárral. A növekedés oka a mennyiség 3% -os és a helyi árak 1% -os növekedése, az árfolyamváltozások 1% -os kedvező hatása.

A mennyiség növekedését az észak-amerikai szójabab értékesítés, a brazil Safrinha piaci részesedésének növekedése, a brazil nyári szezon korábbi szállítmányai és a repce növekedése vezette Kanadában. A helyi árnövekedést az új vetőmag technológia erőteljes bevezetése eredményezte, beleértve az árak változtatását a latin -amerikai és az EMEA -beli régiókban, a kukorica ára globálisan 3% -kal emelkedett.

A kedvező árfolyamhatásokat elsősorban a kanadai dollár befolyásolta. A helyi árak növekedését Latin -Amerikában és az EMEA -ban az erőteljes ár változtatás vezette.

A szegmens működési EBITDA -ja 1,21 milliárd dollár volt 2021 második negyedévében, 17% -kal több, mint 2020 második negyedévében. A mennyiség-növekedés, az alacsonyabb jogdíjak, a vevői nemfizetés kockázatának csökkenése, a folyamatos költség és termelékenység-racionalizálás, több, mint ellensúlyozza a magasabb bekerülési költségeket, amiket az európai kukorica és napraforgó előállítás kedvezőtlen termésátlaga okozott. A szegmens működési EBITDA nyereségessége, több mint 260 bázisponttal javult az előző évhez képest.

Ezeket a nyereségeket részben ellensúlyozta az észak -amerikai szójabab versenyképes árazási nyomása, ahol az ár 2%-kal csökkent. A kedvező árfolyamhatások elsősorban a kanadai dollárból és az Euróból, több mint ellensúlyozzák a Brazil Real kedvezőtlen hatásait.

A szegmens működési EBITDA -ja 1,21 milliárd dollár volt 2021 első felében, 13% -kal több, mint az előző évben. A következetes ár stratégia, az alacsonyabb jogdíjak és a vevői nemfizetésből eredő veszteségek, a mennyiségi növekedés, valamint a folyamatos költség- és termelékenységi intézkedések, több mint ellensúlyozzák a magasabb bekerülési költségeket, amiket az európai kukorica és napraforgó kedvezőtlen termelési hozamai és a magasabb szállítási költségek okoznak. A szegmens működési EBITDA nyereségessége, több mint 200 bázisponttal javult az előző évhez képest.

(millió dollárban értendő)	2021 I. félév	2020 I. félév	Változás (%)	Organikus változás (%) ¹
Észak-America	\$4,314	\$4,193	3%	2%
EMEA	\$1,245	\$1,145	9%	6%
Dél-America	\$508	\$422	20%	29%
Ázsia és a csendes-óceáni térség	\$205	\$233	(12)%	(13)%
I. félévi vetőmag nettó árbevétel	\$6,272	\$5,993	5%	4%

Frissített kilátások 2021 évre

A Vállalat frissítette korábban kiadott várakozásait³ a teljes 2021 -es évre vonatkozóan - növelve az időszakra vonatkozó értékesítési és bevételi várakozásokat. A Corteva 15,2–15,4 milliárd dollár közötti nettó árbevételre számít, aminek középértéke az év egészére nézve várhatóan 8% -os nettó árbevétel növekedést jelent. A Vállalat várakozásai szerint a működési EBITDA¹ 2,5 és 2,6 milliárd dollár között mozog, aminek középértéke az év egészére nézve a működési EBITDA¹ várható 22% -os növekedését jelenti. A működési EPS¹ tartomány pedig várhatóan 2,00 és 2,10 dollár között mozog részvényenként. A Corteva nem tudja összeegyeztetni az előremutató, nem GAAP szerinti pénzügyi mutatóit a leginkább összehasonlítható amerikai GAAP szerinti pénzügyi mutatóival, mert ésszerű bizonyossággal nem képes figyelembe venni az ellenőrzésén kívül eső tételeket, amelyek jelentősek lehetnek.

Második negyedévi konferenciabeszélgetés

A Vállalat webes online közvetítést tartott a befektetőknek, ahol a második negyedéves és első féléves eredményekről beszámolt és megvitatott a jövőbeli terveket és kilátásokat, 2021. augusztus 6 -án, 9:00 órakor. A céges prezentáció és az online esemény visszanezhető a Vállalat [Befektetői események és prezentációk oldalán](#).

A Corteva Agriscience™

A Corteva Agriscience™ egy nyilvánosan jegyzett, globális finanszírozású mezőgazdasági vállalat, amely az ipar egyik legteljesebb portfólióját kínálja a termelőknek világszerte - beleértve a vetőmag, a növényvédelem és a digitális megoldások kiegyensúlyozott és változatos keverékét -, amelyek a termelékenység maximalizálására összpontosítanak a hozam és a jövedelmezőség növelése érdekében. Az iparágban a legismertebbek közé tartozó márkáival, vezető termék- és technológia fejlesztéseivel a növekedést biztosítva, cégünk elkötelezett az élelmiszer-ellátás és a piaci szereplőkkel való együttműködés mellett és mindent megtesz annak érdekében, hogy javítsa a termelők és a fogyasztók életminőségét, fenntartva ezt a folyamatot az elkövetkező generációk számára. A Corteva Agriscience™ 2019. június 1-jétől független vállalat, korábban a DowDuPont mezőgazdasági üzletága volt. További információ a www.corteva.hu hivatalos weboldalán olvasható.

Kövesse a Corteva Agriscience™ híreit és újdonságait a [Facebook](#) és [YouTube](#) csatornákon.

Figyelmeztetés az előrejelzéssel kapcsolatban

Ez a közlemény „előrejelzett megállapításokat” tartalmaz a módosított 1934. évi törvény 21E. szakasza és a módosított 1933. évi értékpapírtörvény 27A. szakasza értelmében, amelyekre az „előrejelzett megállapítások”-ra vonatkozó, a zártkörű értékpapír kibocsátásokra vonatkozó peres eljárások reformjáról szóló 1995. évi törvény szerinti „biztonságos kikötőre” vonatkozó rendelkezések vonatkoznak, ami olyan szavak használatából azonosítható, mint az „előrejelzés”, „tervek”, „elvár”, „jövő idő használata”, „várakozás”, „meggyőződés”, „szándékában áll”, „előre jelzi”, „becslés”, „kilátások” vagy hasonló jelentéssel bíró más szavak. Az összes olyan megállapítás, amely a jövőre vonatkozó várakozásokra vagy előrejelzésekre vonatkozik – ideértve a Corteva növekedési stratégiájára, termékfejlesztésre, szabályozói jóváhagyásra, piaci helyzetre, a közelmúltbeli akvizíciók várható előnyeire, a szerkezetátalakítási intézkedések várható előnyeinek ütemezésére, a rendkívüli helyzetekre, például peres ügyekre és a környezetvédelmi kérdésekre, a kiadások és a pénzügyi eredményekre, valamint a Corteva és a DuPont szétválásának várható előnyeire vonatkozókat –, előrejelzett megállapítás.

Az előrejelzés egyéb becslések a jövőbeli eseményekkel kapcsolatos bizonyos feltevéseken és várakozásokon alapulnak, amelyek nem feltétlenül teljesülnek. Az előrejelzések és becslések kockázatokat és bizonytalanságokat is magukban hordoznak, amelyek közül több a Corteva ellenőrzésén kívül esik. Míg a tényezők lentebb bemutatott felsorolása reprezentatívnak tekinthető, semmilyen hasonló lista sem tekinthető az összes lehetséges kockázat és bizonytalanság teljes körű leírásának. Fel nem sorolt tényezők is jelentős akadályt jelenthetnek a jövőbe mutató előrejelzések megvalósulásában. Az előrejelzésekben és becslésekben várt eredményekhez képest jelentős eltérések következménye lehet többek között az üzletmenet fennakadása, működési problémák, pénzügyi veszteség, harmadik fél felé fennálló jogi felelősségvállalás és hasonló kockázatok, amelyek közül bármelyik lehet jelentős kedvezőtlen hatással a Corteva üzleti tevékenységére, üzemi eredményeire vagy pénzügyi helyzetére. A Corteva tényleges eredményeit lényegesen befolyásoló, az ilyen előrejelzésekben és becslésekben szereplő fontos tényezők közé tartoznak az alábbiak: (i) a Corteva palettájának sikeres fejlesztésének és kereskedelmi hasznosításának elmaradása (ii) a verseny és a konszolidáció hatása a Corteva ágazatában; (iii) a Corteva egyes termékeire vonatkozó szükséges hatósági engedélyek megszerzésének, vagy fenntartásának elmaradása; (iv) a Corteva szellemi tulajdonhoz fűződő jogai érvényesítésének, vagy mások által állított szellemi tulajdonjoggal szembeni védekezés elmaradása; (v) a generikus termékek gyártói részéről érkező piaci versenyből adódó hatások; (vi) a Corteva harmadik feleltől való függőségének hatása bizonyos nyersanyagok, vagy licencek, valamint a kereskedelmi hasznosítás tekintetében; (vii) a változó szabályozási követelmények betartásának költségei, valamint a környezetvédelmi jogszabályok vagy engedélyezési követelmények tényleges, vagy állítólagos megsértésének következményei; (viii) a Corteva biotechnológiájának és más mezőgazdasági termékeknek a nyilvánosság általi megértése és elfogadottsága, illetve a közvélemény általi elfogadottság érzékelt szintjének hatása; (ix) a kormányok és a nemzetközi szervezetek mezőgazdasági és kapcsolódó szakközpontjainak változásai; (x) az ipari kémkedés és Corteva ellátási láncában, az információs technológiában, vagy a hálózati rendszerekben előforduló zavarok hatása; (xi) versenytárs közvetítő platform létrehozása a Corteva termékeinek terjesztésére; (xii) a Corteva input költségei ingadozásának hatása; (xiii) a tőkepiac révén történő tőkebevonás vagy rövid távú kölcsönök Corteva számára elfogadható feltételekkel történő felvételének elmaradása; (xiv) a Corteva ügyfelei részéről a tartozásaik Corteva felé történő megfizetésének elmaradása, ideértve az ügyfél-finanszírozási programokat is; (xv) a DowDuPont által a Corteva kiválásával összefüggésben elvégzett belső átszervezések várható előnyeinek elmaradása, ide értve a jelentős költségszínvonalak előnyeit; (xvi) a Corteva különválásával összefüggésben a korábbi EID-kötelezettségek kártalanítási kötelezettségeivel kapcsolatos kockázatok; (xvii) a nyugdíjak és a munkaviszony megszűnése utáni más juttatási programok finanszírozási kötelezettségeinek növekedése; (xviii) a környezetvédelmi jogszabályok és követelmények betartásával, valamint a peres eljárásokban a hátrányos ítéletekkel kapcsolatos hatások; (xix) a Corteva globális működésével kapcsolatos kockázatok; (xx) az éghajlatváltozás, valamint a kiszámíthatatlan szezonális és időjárási tényezők hatása; (xxi) a hamisított termékek hatása; (xxii) az akvizíciók, értékesítések, szövetségek és egyéb portfólióműveletek hatékony irányításának elmaradása; és (xxiii) A goodwill vagy az immateriális javak értékvesztéséből eredő nem pénzbeli ráfordításokkal kapcsolatos kockázatok; (xxiv) a COVID-19 járvánnyal kapcsolatos kockázatok; (xxv) az olaj és árutözsdevel kapcsolatos kockázatok; (xxvi) egyéb, a DowDuPont-tól való levállással kapcsolatos kockázatok.

Ezenkívül lehetnek olyan egyéb kockázatok és bizonytalanságok is, amelyek a Corteva jelenleg nem tud azonosítani, vagy amelyek a Corteva szerint jelenleg várhatóan nem gyakorolnak jelentős hatást az üzleti tevékenységére. Amennyiben bármely előrejelzés vagy egyéb becslés várakozást vagy meggyőződést fejez ki a jövőbeli eredményekkel, vagy eseményekkel kapcsolatban, az ilyen elvárás, vagy meggyőződés a Corteva vezetőségének jelenlegi tervein és elvárásain alapul, jóhiszeműen fejeződik ki és úgy vélik, hogy ésszerű alapokkal rendelkezik, de nem lehet garantálni, hogy az elvárás, vagy meggyőződés eredményt fog elérni, vagy beteljesül, illetve megvalósul. A Corteva elhárítja az előrejelzések és egyéb becslések frissítését vagy felülvizsgálatát, és nem vállal semmilyen kötelezettséget arra, kivéve az alkalmazandó jogszabályokban előírtakat. A Corteva 10-K formanyomtatványon szereplő Éves Jelentésének „Kockázati tényezők” fejezetében részletesen bemutatjuk azokat a jelentős kockázatokat és bizonytalanságokat, amelyek következtében az eredmények eltérhetnek az ilyen előrejelzésektől vagy más becslésektől, és amely a soron következő, a 10-Q formanyomtatványon szereplő Negyedéves Jelentésben, valamint az aktuális Jelentés 8-K formanyomtatványon lett módosítva.

---Internal Use---

G-szabályozás (nem GAAP szerinti pénzügyi mérőszámok)

Ez a pénzügyi jelentés olyan információkat tartalmaz, amelyek nem felelnek meg az Egyesült Államok GAAP-jának, és nem GAAP-szintű mutatóknak minősülnek. Ezek az mutatók magukban foglalhatják az organikus értékesítést, az organikus növekedést (beleértve a szegmenseket és a régiókat is), a működési EBITDA-t, az egy részvényre jutó üzemi eredményt és az alapadó kulcsot. A menedzsment ezeket a mutatókat belsőleg használja a tervezéshez és az előrejelzéshez, ideértve az erőforrások elosztását és az ösztönzők kompenzációjának értékelését. A menedzsment úgy véli, hogy ezek a nem GAAP módszerek jobban tükrözik a Vállalat folyamatos teljesítményét a bemutatott időszakokban, és további hasznos információkat nyújtanak a befektetők számára, mivel betekintést nyújtanak a Vállalat folyamatos működési eredményeire és hasznos összehasonlítást nyújtanak az évről évre. Ezek a nem GAAP mérőszámok kiegészítik a társaság GAAP-közzétételeit az Egyesült Államokban, és nem szabad ezeket az Egyesült Államok GAAP-teljesítménymérőinek alternatívájaként tekinteni. Ezen felül az ilyen nem GAAP-intézkedések nem lehetnek összhangban a más vállalatok által biztosított vagy alkalmazott hasonló mutatókkal. Ezeknek a nem GAAP mutatóknak az Egyesült Államok GAAP-jával történő egyeztetését a Pénzügyi kimutatások ütemterve A-5. Oldalán kezdődő Kiválasztott pénzügyi információk és nem GAAP-intézkedések tartalmazzák.

A Corteva nem tudja egyeztetni az előrejelzett nem GAAP szerinti pénzügyi mérőszámait a leginkább összehasonlítható amerikai GAAP szerinti pénzügyi mérőszámokkal, mert ésszerű bizonyossággal nem képes figyelembe venni/előrejelzeni az ellenőrzésén kívül eső tételeket, amelyek jelentősek lehetnek. A bemutatott időszakokban jelentett jelentősebb tételekről lásd a Pénzügyi Kimutatások A-8. oldalát. 2020. január 1-jétől a Társaság jelentős tételként mutatja be a gyorsított előre fizetett jogdíj-amortizációs költségeket. Az előre megfizetett jogdíjak gyorsított értékcsökkenési leírása a Monsanto részére a Corteva által a Monsanto Genuity® Roundup Ready 2 Yield® Roundup Ready 2 Xtend® herbicidtolerancia jellemzők Egyesült Államokban és Kanadában érvényes, nem kizárólagos licence vonatkozásában történő kezdeti kifizetések elszámolásához kapcsolódó nem készpénz jellegű költség. Az Enlist E3TM öt éves felfuttatási időszakában, 2021-től kezdődően a Corteva várhatóan jelentősen csökkenteni fogja a Roundup Ready 2 Yield® és Roundup Ready 2 Xtend® herbicid tolerancia jellemzőt tartalmazó termékeinek mennyiségét, és várhatóan a felfuttatási időszakot követően ezeknek a használatára minimálisra fog csökkenni. Ezenkívül 2021. február 1-jén Corteva jóváhagyta a szerkezetátalakítási intézkedéseket, amelyek célja a szervezeti struktúra és lábnyom megfelelő méretezése és optimalizálása az egyes régiók üzleti igényeinek megfelelően, különös tekintettel a folyamatos költségnövekedés és a termelékenység növelésére összpontosítva. Corteva arra számít, hogy a szerkezetátalakítási és eszköz-allokációs költségek adózás előtti bázison mintegy 130 millió és 170 millió dollár között lesznek. A szerkezetátalakítási intézkedések várhatóan 2021-ben befejeződnek. Az organikus árbevétel az ár és a mennyiség határozza meg, és nem tartalmazza a deviza és a portfólió hatásokat. A működési EBITDA meghatározása a következő: kamat, értékcsökkenés, amortizáció, nem üzleti tevékenységből származó eredmény, árfolyamnyereség (-veszteség) előtti jövedelem (azaz a folyamatos működésből származó jövedelem a jövedelemadó előtt), a jelentős tételek hatásának (beleértve a goodwill/cégérték értékvesztését) kizárásával. A nettó nem üzemi eredmény a nem működési jellegű, nyugdíjából és az egyéb, munkaviszony megszűnése utáni juttatásokból (OPEB) származó jóváírásokból, az adókompenzációk kiigazításából, a környezeti kármentesítésből és a volt DuPont telephelyeivel összefüggésben felmerülő jogi költségekből tevődik össze. Az adó-visszatérítési korrekciók a visszatérítési egyenlegek azon változásaival kapcsolatosak, amelyek a Corteva és a Dow és/vagy a DuPont között létrejött, adóügyekről szóló megállapodás alkalmazásának eredményeként adózás előtti bevételként vagy ráfordításként kerülnek elszámolásra.

A működési EBITDA marzs a működési EBITDA-nak a nettó árbevétel százalékában való meghatározásán alapszik. Az egy részvényre jutó üzemi eredmény a következő: „A folyamatos működésből származó jövedelem egy törzsrészvényre jutó része megtisztítva”, kivéve a jelentős tételek adózás utáni hatását (ideértve a goodwill/cégérték értékvesztését), a nem üzleti tevékenységből származó eredmény adózás utáni nettó hatását és a DowDuPont-tól való leválasztáskor meglévő immateriális javakhoz kapcsolódó amortizációs költség adózási hatását. Noha a társaság immateriális javainak amortizációja nem tartozik a nem GAAP szerinti mérőszámok körébe, a vezetés meggyőződése, hogy a befektetők számára fontos megérteni, hogy ezek az immateriális javak hozzájárulnak a bevételek generálásához. A korábbi akvizíciókhoz kapcsolódó immateriális javak amortizációja folyamatos, amíg az immateriális javak teljes amortizációja nem történik meg. A jövőbeni akvizíciók további immateriális javak amortizációját eredményezhetik. Az effektív adó mértéke a tényleges adómérték, amely nem veszi figyelembe az árfolyamnyereségeket (veszteségeket), a nettó nem üzleti tevékenységből származó eredményt, az immateriális javak amortizációját a DowDuPont-ról való leválasztáskor, valamint a jelentős tételeket (ideértve a goodwill/cégérték értékvesztési költségeit is).

© TM Corteva Agriscience és leányvállalatai.

2021.08.05.

Sajtókapcsolat

Kasey Anderson

+1 317-337-4478

kasey.anderson@corteva.com

Befektetői kapcsolat

Jeff Rudolph

+1 302-485-3704

jeff.rudolph@corteva.com



